



Приглашаем Вас принять участие в семинарах 21 и 22 июня:

«ИННОВАЦИОННЫЕ СРЕДСТВА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОДАЖ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ»

«MES СИСТЕМЫ – ФОКУСНОЕ РЕШЕНИЕ В ПРОЕКТАХ МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ»

Место проведения:

Екатеринбург, ул. Машиностроителей, д.19. (пл. Первой пятилетки)

Организаторы семинара:

Инженерный клуб, «Машиностроительное ИТ-сообщество», MESA International,
Компания «R-Pro Консалтинг», Институт ИТ в бизнесе, SAP СНГ,
Компания Thomas Group

21 июня «ИННОВАЦИОННЫЕ СРЕДСТВА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОДАЖ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ»

В настоящее время, когда экономика выходит из кризисного состояния, развитие бизнеса неразрывно связано со стремлением компаний максимизировать свои продажи, выйти на новые рынки, расширить клиентские взаимосвязи, укрепить и развить взаимоотношения с клиентами, преумножать продажи за счет долгосрочных отношений в результате удовлетворенности клиентов качеством поставленной продукции, оказываемых услуг и сервиса.

Как решить данные задачи, как максимально повысить результативность продаж в сфере реализации промышленной продукции? Каковы специфические инструменты продаж наукоемкой и высоко технологичной продукции? Этому посвящен настоящий семинар.

Для того чтобы сделать семинар действительно полезным, организаторы решили сосредоточиться на самых современных и эффективных средствах организации и автоматизации продаж. О концепциях и подходах в организации и оптимизации продаж расскажут эксперты консалтинговых компаний R-Про Консалтинг и Thomas Group. О новейших информационных технологиях, которые могут быть использованы для повышения эффективности продаж представят доклады лидеры ИТ рынка. Представитель Института ИТ в бизнесе расскажет о тренинговых программах Института для сотрудников служб продаж и маркетинга.

Целевая аудитория:

Генеральные, коммерческие и финансовые директора, директора и руководители отделов продаж и маркетинга, директора и руководители отделов информационных технологий.

Программа выступлений:

9.30 - 10.00 Регистрация участников. Приветственный кофе-брейк

10.00 - 10.15 Вступительные слова организаторов (R-Про Консалтинг, Кораблев Алексей Владимирович, Генеральный директор)

10.15 - 10.45 CRM-подход в организации продаж (R-Про Консалтинг, Климовцева Екатерина Алексеевна, Директор направления CRM)

10.45 -11.05 Расчет клиентского потенциала как ступень развития CRM-проекта (R-Про Консалтинг, Климовцева Екатерина Алексеевна, Директор направления CRM)

11.05 - 12.05 Место CRM-системы на промышленном предприятии (сценарии использования на примере SAP CRM) (SAP СНГ)

12.05 - 12.35 Концепция бережливости в продажах (Докладчик: Энтони Д. Харви, Управляющий партнер Thomas Group (Великобритания)).

12.35 - 13.00 Заключительный кофе-брейк. Ответы на вопросы.

В перерывах Тест драйв решения SAP CRM для управления взаимоотношениями с клиентами

22 июня: «MES СИСТЕМЫ – ФОКУСНОЕ РЕШЕНИЕ В ПРОЕКТАХ МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ»

Автоматизированная система управления производственными процессами (Manufacturing Execution System/MES) - это система, которая инициирует, отслеживает, оптимизирует и документирует производственные процессы, начиная с момента формирования заказа и заканчивая выпуском продукции. В отличие от систем класса ERP, содержащих большой объем административно-хозяйственной и учетно-финансовой информации и вследствие этого не позволяющих корректировать производственные планы чаще одного раза в сутки, системы управления производственными процессами, оперируя исключительно производственной информацией, позволяют корректировать или полностью перерассчитывать производственное расписание в течение рабочей смены столько раз, сколько это необходимо. За счет быстрой реакции на происходящие события MES-системы позволяют оптимизировать производство и сделать его более рентабельным.

MES системы формируют данные о текущих производственных показателях, включая реальную себестоимость продукции, необходимые для более качественного функционирования ERP систем. Внедрение систем класса MES позволяет уменьшить время простоя оборудования, а значит сократить время на выполнение производственных операций.

Целевая аудитория:

Генеральные, коммерческие и финансовые директора, технические директора и руководители отделов производства, директора и руководители отделов информационных технологий.

Программа выступлений:

9.30 - 10.30 Регистрация участников. Приветственный кофе-брейк

10.00 - 10.30 Вступительные слова от Председателя Совета Учредителей «Инженерного Клуба» Кораблёва А.В. и руководства «Машиностроительного ИТ - Сообщества»

10.30 - 10.50 Состояние и тенденции развития MES систем в России (Докладчик: Решетников И.С., Руководитель Российской рабочей группы MESA International)

10.50 - 11.10 Задачи промышленных предприятий Урала и Сибири России по модернизации и совершенствованию процессов управления производством (Доклад от «Машиностроительного ИТ - Сообщества»)

11.10 - 11.30 Подходы при автоматизации промышленных предприятий (Докладчик: Деньгинов А.А. заместитель генерального директора ООО «R-Про» (Санкт-Петербург))

11.30 - 12.00 Инновационная про-активная MES система DIAMES (Докладчик: Роберт Шурх, Генеральный директор CSM System AG (Швейцария))

12.00 - 12.20 Основные функциональные модули DIAMES (Докладчик: Богатов Л.В., руководитель направления продаж MES систем ООО "R-PRO" (Санкт-Петербург)).

12.20 - 12.40 Концепция бережливого производства с использованием современных информационных технологий (Докладчик: Юп Бринкбаумер, Thomas Group (Нидерланды)).

12.40 - 13.00 Решение задач оперативного управления производством средствами SAP и организация взаимодействия между MES и ERP системами (SAP СНГ)

13.00 - 13.30 Заключительный кофе-брейк. Ответы на вопросы.

В перерывах Тест драйв DIAMES решения для управления производством

Информационные партнеры семинаров:



PRACTICE
Control the future. Explore the past

